



Kommunikation

Erfolgreich
überzeugen und
handeln ohne formale
Macht

Gruppentraining
maximal
3 Teilnehmer



Julia Hanke

Willst Du erfolgreich überzeugen und Gespräche so führen, dass Du Deine Themen souverän klären kannst? Und zwar auch ohne formale Macht?

— *Julia Hanke*

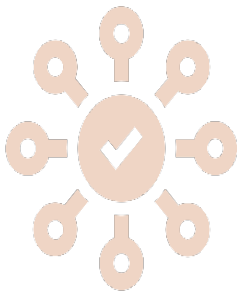
Gesprächsführung und die Klärung von Zielen, Aufgaben und Erwartungen sind einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren in der Durchführung von Projekten und in der Kommunikation mit Schnittstellen. In diesem Training geht es darum, dass Du souverän und effizient Gespräche führst und gleichzeitig die Geschäftsbeziehungen stärkst und verbesserst. Du erfährst, welches die wichtigsten Erfolgsfaktoren in der Vorbereitung und Durchführung von Gesprächen sind. Du erarbeitest in einer kleinen Gruppe mit maximal drei Teilnehmern Deine Gesprächsstrategie, wie Du in Zukunft auch kritische Gespräche zum Erfolg führen kannst.

Die Welt nach den zwei Tagen!

- Du hast Deine Wirkung im Auftreten verbessert und wirkst glaubwürdig!
- Du kennst die Eckpfeiler erfolgreicher Beziehungssprache!
- Du hast einen Leitfaden für die effiziente Vorbereitung von Gesprächen!
- Du kannst Dich besser durchsetzen, ohne Deine Gesprächspartner in ihrer Persönlichkeit zu verletzen!
- Du hast eine Struktur für die Durchführung von bilateralen Gesprächsführungen!
- Du hast Deine individuelle Strategie für Deine Durchsetzungsgespräche erarbeitet und kannst sie umsetzen!

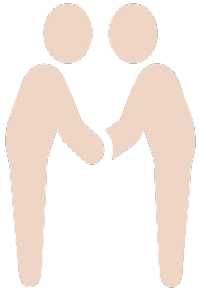
Inhalte des Trainings

Erfolgsfaktoren eines professionellen Auftritts



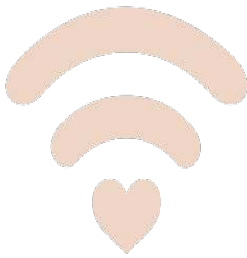
- Glaubwürdigkeit entsteht in den ersten Sekunden einer Begegnung und die Art, wie Du in Gespräch gehst, entscheidet bereits darüber, ob Deine Gespräche erfolgreich sein können. Im ersten Teil geht es darum, die wichtigsten Faktoren eines souveränen Auftritts zu trainieren: Wie Du es schaffst, Deine Wirkung zu erhöhen: Stimme, Mimik und Körpersprache! Wie sich Deine innere Einstellung auf den Erfolg Deiner Gespräche auswirkt!

Die häufigsten Fehler in der zwischenmenschlichen Kommunikation



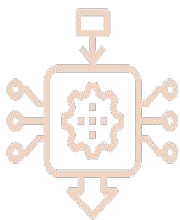
- In diesem Teil erfährst Du, woran die meisten Gespräche scheitern. Du erfährst, welche Fehler Du vermeiden solltest, wenn Du langfristig vertrauensvolle Beziehungen aufbauen möchtest.

Wertschätzung als zwischenmenschliche Währung



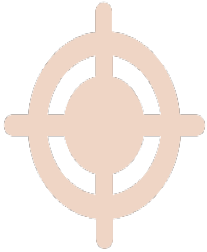
- In diesem Part tauchen wir ein in die Welt der Wertschätzung und warum es ohne Wertschätzung schwierig ist, langfristige und vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen.

Gesprächsvorbereitung

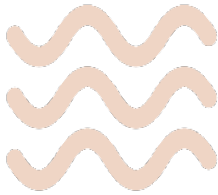


- Warum es so wichtig ist, zu erkennen, was man wirklich braucht!
- Wie Du mit Hilfe eines Leitfadens Deine Ziele erarbeitest!
- Wie Du für ein erfolgreiches Setting für das Gespräch sorgst!

Leitfaden für schwierige Gespräche



- Du lernst Schritt für Schritt, wie Du durch das Gespräch führst!
- Wie Du es schaffst, bei Deinem Thema zu bleiben!
- Wie Du Gespräche abbrechen kannst und dennoch den Fokus für Dein Anliegen beibehältst!
- Wie Du Gespräche eskalieren kannst, wenn alles andere Dich nicht mehr weiterbringt!



Das Gespräch im Labor

- Wie heißt es so schön: Übung macht den Meister! Und daher geht es in diesem Teil darum, Deine Gespräche durchzuspielen. Von der Vorbereitung bis hin zur Durchführung im Rollenspiel. Ziel ist es, verschiedene Gesprächsstrategien in der Gruppe durchzuspielen und Sicherheit für die Praxis zu erhalten.

Wer profitiert von dieser Investition in die eigene Zukunft?

Wie heißt es so schön: Übung macht den Meister! Und daher geht es in diesem Teil darum, Deine Gespräche durchzuspielen. Von der Vorbereitung bis hin zur Durchführung im Rollenspiel. Ziel ist es, verschiedene Gesprächsstrategien in der Gruppe durchzuspielen und Sicherheit für die Praxis zu erhalten.



Wie Du das Training buchen kannst:

Weitere Informationen und Buchungsmöglichkeit findest Du auf meiner Homepage unter www.juliahanke.de oder schreibe mir eine E-Mail an info@juliahanke.de.

Über WhatsApp oder Signal (0176 64 67 81 40) bin ich am Einfachsten zu erreichen.

Du brauchst Unterstützung bei der Auswahl oder Eingrenzung Deiner Themen? Dann berate ich Dich gerne kostenlos bis zu 30 Minuten per Telefon oder Zoom/Teams.